



EXECUTIVE SERVICES GROUP

Personalberatung



Account Manager e-Mobility (m/w)

Home Office

Unser Mandant ist ein deutscher Global Player im Bereich von elektromechanischen und elektronischen Komponenten und Systemen für Automotive, e-Mobility, Haushaltsgeräte, Elektrowerkzeuge und industrielle Anwendungen. Das Unternehmen beschäftigt über 8.000 Mitarbeiter an vierzehn Standorten in zehn Ländern. Als Mechatronik Spezialist verwendet es modernste Entwicklungstechnologien und produziert in hoher Fertigungstiefe. Seine Wettbewerbsfähigkeit sichert das Unternehmen durch ständige Innovationen.

Stellenbeschreibung	Anforderungsprofil
<ul style="list-style-type: none">• Akquisition von Neukunden für Komponenten und Systeme im Bereich Hersteller und Händler von Pedelecs, E-Bikes und E-Skooter• Aufbau, Pflege und Ausweitung einer soliden Kundenbasis und eines Netzwerkes• Zentraler Ansprechpartner für technische und kommerzielle Themen• Benchmarking mit Mitbewerbern und deren Produkten• Verhandeln von Preisen, sowie von Entwicklungs- und Lieferverträgen• Umsatzplanung und Ergebniskontrolle• Erstellung und Umsetzung von Business- und Kundenentwicklungsplänen• Mitarbeit in den Entwicklungsprojekten• Identifizierung und Aufbereitung neuer Applikationen und technologischer Trends• Beitrag zur Strategieentwicklung	<ul style="list-style-type: none">• Abgeschlossene technische- oder kaufmännische Ausbildung mit solidem technischen Verständnis• Erfahrung in der Zweirad/Fahrradbranche oder im Verkauf von e-bike spezifischen Komponenten und/oder Systemen• Möglichst vorhandenes Netzwerk im einschlägigen Kunden und Händlerbereich• Technische- und Markt-Kenntnisse im Feld der mechatronischen Produkte für die E-Mobility• Begeisterung und Verständnis für Produkte aus dem Bereich Zweirad/Fahrrad• Strukturierte, planerische Vorgehensweise sowie kunden- und lösungsorientiertes Denken und Handeln• Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen• Hohe Einsatzbereitschaft• Hohes Maß an Eigenverantwortlichkeit und selbstständigem Handeln• Verhandlungssichere Englischkenntnisse

Unser Klient bietet ein anspruchsvolles Arbeitsumfeld mit spannenden, innovativen Aufgaben. Der Bereich zeichnet sich durch eine professionelle, dynamische und internationale Unternehmensumgebung aus. Wenn Sie diese Position in einem erfolgreichen Unternehmen interessiert, dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer Bewerbung per Email an michael.schuhmann@esgroup.de. Für den vertraulichen Erstkontakt steht Ihnen Herr Michael Schuhmann telefonisch unter +49 171 2787415 auch außerhalb der üblichen Geschäftszeiten gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!